



# Suzy Berrebi

Directrice Commerciale  
Manager wholesale

Paris, France

Suzy is **Available to work**

[View profile on Dweet](#)

## Work Preference

Location: Not looking to relocate

Pattern: Open to Full-time work

Employment: Freelance Assignments,  
Hourly Consulting, Permanent Positions

## Skills

Management (Advanced)

Developer Relations (Advanced)

Key Account Development (Advanced)

Collection Development (Advanced)

Collection Strategy (Advanced)

Wholesale (Advanced)

Fashion (Advanced)

Fashion Consulting (Advanced)

## Languages

French

## About

MANAGER, COACH, LEADERSHIP. Transmettre un nouveau projet, un nouvel esprit, une nouvelle expérience. Dynamiser et encourager à prendre les devants et à sortir de l'ordinaire. Aucun compromis n'est fait lorsqu'il s'agit de réaliser les objectifs d'excellence. OBJECTIFS • Garantir la bonne application de politique commerciale. • Identifier des pistes de développement spécifiques visant à accroître le CA. • Recruter et former ses collaborateurs, les accompagner pour développer leur compétences et leurs talents. • Développer des projets à moyen et long terme. • Analyser les résultats et contrôler les budgets. • Négocier les contrats. • Convaincre et partager son enthousiasme.

### BRANDS WORKED WITH

Aestate Immobilier 75016

Kafe

Société SunCity,

Vero Moda

## Experience

### ● Négociateur Immobilier Neuf

Aestate Immobilier 75016 | Jan 2021 - Now

Création et gestion des prospects Analyse des besoins Conseil, négociation et accompagnement Commercialisation de bien immobilier neuf Suivi des ventes jusqu'à la finalisation des projets

### ● Manager France

Kafe | Jan 2019 - May 2020

Marque In Wear & Kafe 01/01/2019 - 29/05/2020 Implantation France. Développement commercial et marketing Résultats : 1,2M€ de CA réalisés, 100 Clients, 5 agents commerciaux

### ● Directrice Commerciale France

Société SunCity, | Jan 2017 - Dec 2018

Marque New Man 01/01/2017 - 31/12/2018 Etude de marque Mise en place de stratégie commercial Lancement de marque Suivi production & achat Résultats : 800K€, 70 clients et 4 agents commerciaux

### ● Manager France

Vero Moda | Jan 2007 - Jan 2016

Développement réseaux au global de 600 magasins Résultats : 18M€ réalisés, 10 attachés commerciaux et 2 sales supports. Ouverture d'un concept de magasin VM by Vero Moda. Résultats : Évolution CA 20% 360K€ et 18 clients. Développement commercial pour le groupe Best-seller dans les Dom Tom avec recherche de partenaires Résultats : 1,5M€ et 6 clients.

