

Anais Garrito

Department Manager

Paris, France

Anais is **Available to work**

[View profile on Dweet](#)

Work Preference

Location: Not looking to relocate

Pattern: Open to Full-time work

Employment: Permanent Positions

Skills

Human Behavior (Advanced)

Professional Services (Advanced)

Passionate about work (Advanced)

Team Spirit (Advanced)

Creative Briefs (Beginner)

Sales Analysis (Intermediate)

Fashion (Advanced)

Languages

French (Native)

English (Work Proficiency)

Spanish (Fluent)

About

BRANDS WORKED WITH

Lip Lab Kendo Lvmh

Miu Miu - le Bon Marché Rtw

Miu Miu, le Bon Marché Rtw

Rtw, Bags & Accessories

ZAPA Paris

Experience

● Store Manager

Lip Lab Kendo Lvmh | Jun 2022 - Dec 2022

« Performance commerciale : Développement et rayonnement de l'expérience Lib Lab création d'un suivi CA, croissance du chiffre d'affaires. Développement et fidélisation de la clientèle locale et international. Pilotage de la performance et création de produits prêt a vendre. Organiser des animations commerciales (soirée VIC, présentation presse, influenceur). Garantir l'excellence de l'expérience 7, client et du service en boutique (accueil des clients, ventes, VM, tenue de ANAI S la boutique, respect des réglés d'hygiene) « Management d'équipe: Recruter, former, intégrer, évaluer le personnel, G AR R ITO accompagner son développement professionnel, détecter les talents. Définir les objectifs de son équipe, soutenir ses actions tendant vers leur réalisation. Gérer les plannings, assure le respect des procédures en vigueur + Gestion opérationnelle, financière et administrative: Responsable du PROFIL point de vente, en charge de la supply (controle des stocks, superviser les réassorts, préparation et réalisation des inventaires. Suivi du Pnl annuel(1 allée Jacques-Louis Larue participer a l'élaboration du budget CA, facturation intérimaire et 9N70 Viry-Chatillon . on) " TE ETE "

● Department Manager

Rtw, Bags & Accessories | Oct 2020 - Apr 2022

06.50.32.97.66 RTW, Bags & Accessories anais.garrito@gmail.com Octobre 2020 -Avril 2022 Née le 06/08/1991 « Performance commerciale : Croissance du chiffre d'affaires et développement de la clientele. Pilotage de la performance et Permis B, véhiculée réalisation des objectifs. Garantir excellence de l'expérience client et Nationalité Française du service en boutique (accueil des clients, ventes, VM, tenue générale de la boutique, zoning). Gestion des litiges dans le respect de la LANGUES politique li commerciale II } . . * Management: Pilotage de la boutique ; suivi et analyse des indicateurs

● Agent de maitrise

Miu Miu - le Bon Marché Rtw | Sep 2018 - Sep 2020

« Gout pour le travail * Management : formation et gestion de l'équipe de vente en d'équipe respectant les valeurs de la maison, mise en oeuvre des plans d'actions définis avec la direction, élaboration du reporting hebdomadaire. INFORMATIQUE + Relation clients : développement et analyse du chiffre d'affaire et *Pack Office réalisation des objectifs. po. + Gestion du point de vente : en charge des inventaires et gestion des *Mailing po 9 g stocks, tenu et suivi du concept visuel merchandising

● Conseillère de vente

Miu Miu, le Bon Marché Rtw | Nov 2015 - Sep 2018

● magasin Adjointe de boutique

ZAPA Paris | Sep 2014 - Sep 2015

* Sport : fitness & yoga Septembre 2014 - Septembre 2015 « Voyages : USA : Floride Californie Relation clients : développement et analyse du chiffre Asie -Thallande. Sii Lanka d'affaire et réalisation des objectifs PE Lh + Gestion du point de vente : optimisation des stocks et Océanie :



Australie a i o " ¥ i réassorts Europe : Italie, Angleterre... + Manhagerient
: gestion de léquipe + Formation suivie : tailleur