



Olivier Perusseau

Board member, General manager

Paris, France

Olivier is **Available to work**

[Portfolio link](#)

[Portfolio file](#)

[View profile on Dweet](#)

Links

[LinkedIn](#)

Work Preference

Location: Open to relocate

Pattern: Open to Full time or Part time work

Employment: Freelance Assignments, Hourly Consulting, Permanent Positions

Skills

Strategy

Business Strategy (Advanced)

Management (Advanced)

Fashion (Advanced)

textile (Advanced)

Operation Efficiencies (Advanced)

commercial development (Advanced)

Languages

French

About

Board Member, Direction générale / Direction des opérations Transition, Retourne-ment, Transformation, Développement 30ans d'expérience multisectorielle à conseiller les stratégies, piloter et développer les activités multi sites dans leurs dimensions techniques, logistiques, humaines, commerciales et financières, en France et à l'international (Europe, MENA, Asie). Je me suis spécialisé dans le management de transition auprès de groupes leaders en produits haut de gamme.

Amélioration de la performance opérationnelle et commerciale, conduite de projets complexes au service de la rentabilité et de la croissance : transformation, restructuration, redressement, organisation, intégration, innovation et réduction des coûts. Je souhaite aujourd'hui apporter des solutions personnalisées aux entreprises et contribuer à la réussite de leurs projets.

BRANDS WORKED WITH

Chargeurs

DMC

Groupe Sebbin

LVMH

McKinsey

Opeca et Associes

Sperian Protection

Experience

General manager

Opeca et Associes | Jan 2019 - Now

Missions : conseiller les stratégies pour des entreprises de différents secteurs.

Création d'une clinique de chirurgie esthétique segment masculin
Développement d'un aérodrome dans le Comminges (Haute-Garonne).

Company director

Groupe Sebbin | Mar 2010 - Dec 2019

Leader européen des implants médicaux en silicone CA : 27 M€ Président / Actionnaire Missions : reprendre l'entreprise en liquidation judiciaire, restructurer l'organisation, réduire les coûts et redynamiser les activités.

Retourne-ment de l'entreprise (résultat d'exploitation supérieur à 10 %) et gestion industrielle/qualité pendant sa forte croissance

Développement de l'activité commerciale (croissance de 25 % par an) à travers des filiales ou des distributeurs en France, Europe...

Plan R&D et marketing produits (80 % du CA en nouveaux produits) et communication de la marque Sebbin

Cession de mes parts en décembre 2019.

Vice Président

Sperian Protection | Sep 2003 - Mar 2010

Leader mondial de l'équipement de sécurité CA : 750 M€ Vice-Président Chaussures - 65 M€, 1 100 personnes Missions : restructurer et développer l'entreprise devant initialement être cédée.

Retourne-ment de l'entreprise (progression de l'OI de -10 % à +7 %)

Développement des ventes en Europe (44 M€ à 51 M€) et en Asie (1 à 9 M€) et des ventes Timberland Pro (0 à 9 M€)

Important travail de réorganisation des sites (8 sites à la base), fermeture de sites, développement du sourcing

Reprise du centre de fabrication slovaque multi produits (750 personnes).

Chief General manager

LVMH | Mar 1998 - Aug 2003

Branche Mode et Maroquinerie CA : 6 Md€ Président-Directeur général KAMI - 110 M€, 150 personnes 01/2000 - 08/2003 Missions : créer et développer la société KAMI, centre d'expertise textile/habillement de LVMH/Fashion Group.

Responsable ERP « Fashion Supply Chain » et développement d'un sourcing international



Amélioration des performances industrielles de l'activité prêt-à-porter : Kenzo, Lacroix, Celine, Givenchy, Louis Vuitton.



● **Director of opérations**

LVMH | Mar 1998 - Dec 1999

Missions : analyser l'organisation et améliorer ses performances.

Amélioration des performances logistiques/qualité et industrielles des produits Kenzo.



● **Director of opérations**

DMC | Jan 1996 - Feb 1998

Leader mondial du coton et linge de maison haut de gamme CA : 1 Md€
Directeur des opérations DESCAMPS - 100 M€, 200 personnes Missions : définir et mettre en place le plan industriel afin de préparer la cession.

Numéro 2 de la société, chargé de l'activité industrielle, du développement de produits, de la logistique et de la BU accessoires

Réorganisation industrielle (délocalisation Tunisie, fermeture du site et amélioration de la performance en France) et logistique.



● **Director of manufacturing**

Chargeurs | Jan 1989 - Dec 1992

Missions : participer au retournement global de l'entreprise.

Plan d'amélioration des performances industrielles et logistiques

Plan de réduction de coûts et fermeture de sites (France, Allemagne).



● **Director Général**

Chargeurs | Jul 1988 - Dec 1995

Division Textile CA : 1,5 Md€ Directeur Général PJT Industries – 25 M€, 120 personnes 01/1993 – 12/1995 Missions : piloter le retournement de la société industrielle en vue d'une cession.



● **Textile consultant**

Chargeurs | Jul 1988 - Dec 1988

● **Management Consultant**

McKinsey | Jan 1986 - Jul 1988

Leader du conseil en stratégie et organisation CA : 27 M€ Consultant

Missions : accompagner les entreprises dans les domaines du marketing industriel, de la stratégie/acquisition et de l'organisation, secteurs automobile, sidérurgie et électricité.

Organisation post-cession de Merlin Gerin et Télémécanique en Italie (1987). Expériences complémentaires

Education & Training

1981 - 1984

● **Université Henri Poincaré Nancy 2**

Diplome d 'Etudes approfondies , gestion et économie

1980 - 1984

● **école supérieure d ingénieur (ENSEM nancy)**

ingenieur, robotique et mécanique

1980 - 1983

● **Nancy 2**

maitrise, Mécanique